

NYTÅRHILSEN 2019

1 - Et godt år: 2018 var et godt år med højt aktivitetsniveau. Vi gennemførte mere end 10 transaktioner, herunder både nye noteringer, kapitaltilførsler før og efter noteringen og M&A. Med 7 noteringer i alt til dato er vi stolte over at have opnået positionen, som den førende vækstbørsrådgiver i Danmark både målt på antal noteringer og på afkast.

2 - Godt fra start: Alle Alle tre "Gemstone" børsnoteringer i 2018, Freetrailer, Risk Intelligence og STENOCARE blev kraftigt overtegnet. STENOCARE sprængte alle rammer med meget stor international interesse, mere end 50x den offentlige tegning og en usædvanligt stor handel ved og siden noteringen. Alle tre blev handlet kraftigt op umiddelbart efter noteringen.

3 - Afkast: Aktiemarkedet har i de seneste måneder oplevet de største fald siden krisen i efteråret 2011. Spotlight Indexet faldt godt 10% i andet halvår af 2018. De øvrige nye vækstbørs-noteringer i Sverige faldt også mere end 10% i år og de danske First North noteringer er faldet mere end 20% i gennemsnit med 7 ud af 8 i rødt. På denne baggrund er vi glade for at vores tre 2018 IPO's alligevel har realiseret et positivt afkast til dato på cirka 10% i snit. Hertil kommer at pre-IPO investorer, der løber en større risiko, har opnået et væsentligt højere afkast. Status nu er, at Freetrailer tjener penge og ligger omkring noteringskursen. Risk Intelligence er "under vand" trods signifikant fremdrift i forretningen og STENOCARE er oppe med ca. 60% med markant handel.

4 - Vores formel: I Gemstone Capital vælger vi vores kunder med omhu. De repræsenterer kombinationen af akkumuleret viden og værdiskabelse fra en eksisterende forretning og et stort, konkret potentiale. Samtidig gør vi en dyd ud af at optimere chancen for at alle parter, dvs. både virksomheder, eksisterende ejere og nye investorer, får et positivt udbytte fra børsnoteringen, både på kort og lang sigt. De eksisterende ejere forstår at ydmyghed dvs. attraktiv værdisætning og fokus på at eksekvere på den korte bane og store ambitioner på den lange bane er en god og sund kombination for alle parter.

Vi ønsker dig et GODT nytår !

Peter Max og Søren Jonas Bruun



7 - Vores fokus: Som respons på vibrationerne i markedet har vi allerede i nogen tid fokuseret vores kræfter på nye IPO cases, hvor forretningen er krise-resistent i størst muligt omfang. Vi ser også et stort og spændende behov for yderligere kapitalrejsning i allerede noterede selskaber i både Danmark og Sverige. I tillæg, så hjælper vi kunder med opkøb eller frasalg (M&A), som er det andet ben i vores forretning. Man kan sige at hvor turbulens giver udfordringer for børsmarkedet, så åbner det muligheder for og appetit på at gennemføre andre interessante transaktioner.

6 - Hvad så med 2019...? Vi er forsigtige optimister. Vores IPO pipeline har aldrig været stærkere og vores investorcommunity vokser kraftigt (sign-up [her](#)). Vi tror på et godt, men også turbulent nytår. IPO-markedet er presset. Samtidig ved vi at det kan ændre sig hurtigt. De fundamentale markedsforhold er stærke og der allerede er priset meget risiko ind i aktierne. Turbulensen leveres af usikkerhed om Brexit, Trumps kamp med Kina, russiske trolde i den kommende danske valgkamp, investeringsrobotter, der skaber overreaktioner, m.v. En ting er sikker: kedeligt bliver det ikke.

5 - Modning & marked: En normal noteringsproces tager 4-6 måneder, men vi arbejder ofte i længere tid med modning af virksomhederne inden vi går ind i selve noteringsprocessen og vi rejser pre-IPO funding undervejs efter behov. Sidst, men ikke mindst, så anbefaler vi altid den børsplatform, der passer bedst til den enkelte virksomhed, i praksis Nasdaq First North eller Spotlight. Vores noteringer i 2018 var de tre første på den danske Spotlight liste i København. Modsat de rene danske eller svenske rådgivere, så arbejder vi altid med parallel dansk og svensk markedsføring af vore noteringer. Det betyder at markedet og dermed efterspørgslen for aktierne er større.